



I. GIỚI THIỆU CÔNG TY

Tên Công ty: **CÔNG TY TNHH KỸ THUẬT VÀ DỊCH VỤ THIÊN LỘC**

Văn phòng HN: Tòa nhà C5 – KĐT Mỹ Đình 1 – Phố Nguyễn Cơ Thạch – P. Cầu Diễn – Q. Nam Từ Liêm – Hà Nội.

Văn phòng TP.HCM: Số 19 Đường TA35, Khu phố 4, Thới An, Quận 12, HCM

- Website: <https://thienlocgroup.com>
- Lĩnh vực kinh doanh chính: Cung cấp các sản phẩm thiết bị máy móc y tế cho các cơ sở khám chữa bệnh trên cả nước.

II. THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

* CHUYÊN VIÊN KỸ THUẬT

1. Thông tin chung:

- Vị trí: Chuyên viên kỹ thuật
- Số lượng: 2 người
- Giới tính: Nam
- Hình thức làm việc: toàn thời gian
- Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm, sẽ được công ty đào tạo
- Mức lương: thỏa thuận
- Thu nhập trung bình từ 10 đến 15 triệu đồng trở lên (Bao gồm lương cơ bản, phụ cấp và thưởng trên mỗi máy khi lắp đặt)
- Địa điểm làm việc: Làm việc tại văn phòng ở Hà Nội ngoài thời gian đi công tác

2. Mô tả công việc:

- Triển khai hướng dẫn sử dụng, bàn giao nghiệm thu thiết bị.
- Hướng dẫn kỹ thuật hỗ trợ khách hàng trong quá trình sử dụng.
- Sửa chữa, thay thế linh kiện thiết bị
- Phối hợp với các phòng ban khác trong Công ty xử lý kịp thời những yêu cầu, phản hồi của khách hàng.
- Đề xuất các phương án, sáng kiến trong công việc giúp tiết kiệm thời gian, chi phí cho Công ty.
- Thực hiện các công việc khác do Trưởng phòng/BGD giao phó.

3. Yêu cầu ứng viên

- Trình độ: Trung cấp, cao đẳng trở lên các ngành điện tử/ Cơ điện tử.
- Kỹ năng: Giao tiếp; Tiếng anh đọc hiểu tài liệu.
- Tí mỉ, ngăn nắp, tinh thần trách nhiệm cao; trung thực và năng động.
- Biết lái ô tô và có bằng lái ô tô là một lợi thế.

4. Quyền lợi

- Thủ việc: Tối đa 2 tháng
- Ký hợp đồng chính thức và đóng bảo hiểm sau khi kết thúc thử việc.



- Ngày nghỉ: Lễ, Tết theo quy định.
- Phụ cấp khác: cơm trưa, xăng, điện thoại theo quy định.
- Lương thưởng khác.

* CHUYÊN VIÊN KINH DOANH

5. Thông tin chung:

- Vị trí: Nhân viên kinh doanh
- Số lượng: 3 người
- Giới tính: Nam, Nữ
- Hình thức làm việc: Toàn thời gian
- Kinh nghiệm: Đã có kinh nghiệm kinh doanh là một lợi thế.
- Mức lương: thỏa thuận
- Thu nhập trung bình **15 triệu đồng đến 20 triệu đồng** trở lên (Bao gồm lương cơ bản, phụ cấp và % hoa hồng trên sản phẩm....)
- Được đóng đầy đủ bảo hiểm theo quy định
- Địa điểm làm việc: Làm việc tại văn phòng Mỹ Đình, Hà Nội

6. Mô tả công việc:

- Dựa trên kiến thức được đào tạo về lĩnh vực máy y tế, triển khai tiếp cận, tư vấn khách hàng thông qua các ứng dụng thương mại điện tử và dữ liệu công ty cung cấp
- Đề xuất các phương án, sáng kiến trong công việc bán hàng hiệu quả cho Công ty.
- Thực hiện các công việc khác do BGĐ giao phó.

7. Yêu cầu ứng viên

- Trình độ: Trung cấp trở lên các ngành kinh tế, Quản trị, kế toán...
- Có kiến thức, kinh nghiệm kinh doanh (là 1 lợi thế)
- Kỹ năng: Giao tiếp tốt, nhanh nhẹn, trung thực....
- Tỉ mỉ, ngăn nắp, tinh thần trách nhiệm cao; trung thực và năng động.
- Biết tự lái ô tô và có bằng lái ô tô là một lợi thế.

8. Quyền lợi

- Thủ việc: Tối đa 2 tháng
- Ký hợp đồng chính thức và đóng bảo hiểm sau khi kết thúc thử việc.
- Ngày nghỉ: Lễ, Tết theo quy định.
- Phụ cấp khác: cơm trưa, xăng, điện thoại theo quy định.
- Lương thưởng khác.
- Hoa hồng hấp dẫn trên doanh số bán hàng
- Được trang bị máy tính, điện thoại, sim điện thoại, phí thuê bao hàng tháng khi ký hợp đồng chính thức.

III, THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

Hồ sơ ứng tuyển gồm:

- CV giới thiệu bản thân.

- Bộ hồ sơ thông thường: Sơ yếu lý lịch, CCCD, Bằng cấp liên quan...

Địa điểm nhận hồ sơ:

Toà C5 khu đô thị mới Mỹ Đình 1, Nam Từ Liêm, Hà Nội (Đầu ngõ 44 Phố Nguyễn Cơ Thạch).

Mail: Thienlocgroup68@gmail.com

Người nhận hồ sơ Chị Ngọc: 0975.263.418

